



casclient

Saint-Gobain et tesa : une Collaboration pour l'Avenir

solutions innovantes

La Société



Saint-Gobain, leader mondial de l'habitat et spécialiste des solutions en verre, innove et développe des matériaux toujours plus performants sur des thématiques divers : isolation thermique, phonique, comportement dynamique des matériaux etc.

En fournissant les plus gros chantiers (neufs ou rénovation) en solutions de verre, la société Saint-Gobain propose d'optimiser les expériences de vie et de les rendre plus agréables. Elle s'intéresse donc aux nouvelles opportunités pour enrichir son offre et délivrer le meilleur de son savoir-faire.

Diagnostiquer les tendances du marché de la cloison

Saint-Gobain cherche à diagnostiquer les tendances du marché de la cloison, pour répondre aux attentes de ses clients.

Dans le secteur de la construction, les façades ont été optimisées pour laisser la lumière entrer dans les bâtiments. La problématique des architectes est aujourd'hui d'avoir des solutions pour la répartir au mieux dans les intérieurs, à la fois pour faire des économies d'énergie, mais également pour apporter une lumière naturelle.

Dans les bureaux tertiaires, la problématique du confort gagne du terrain avec l'évolution des méthodes de travail. Les collaborateurs ont besoin de se voir, mais ils ont également besoin de s'isoler, de confidentialité, d'intimité, de concentration. 73% des employés privilégient les espaces collectifs, mais pourtant 4/5 d'entre eux estiment que le bruit les empêchent de travailler, selon une étude menée par la Chaire Immobilier de l'ESSEC.



La solution choisie par Saint-Gobain

Les solutions dites « bord à bord » répondent à cette notion de confort. Selon Mr Outin, directeur de marché verre intérieur chez Saint-Gobain « on peut les traiter en simple peau ou en double peau, afin d'avoir des cloisons en verre trempé ou feuilleté qui répondent à toutes les performances acoustiques souhaitées ».

Saint-Gobain a décidé de changer la méthode de fixation de ses cloisons en verre pour pouvoir répondre à ces nouvelles attentes du marché. Elle s'est concentrée sur la solution double face, car celle-ci allie des avantages esthétiques, économiques, et une facilité de mise en oeuvre, qui répond aux cahiers des charges des space planners et des architectes d'intérieur.

fixations adhésives

Ensemble pour le Meilleur



Quel prestataire choisir ?

Pour le choix de son partenaire adhésif, Saint-Gobain souhaitait une supply chain simple pour l'Europe pour un déploiement uniforme, un partenaire fort pour réaliser des actions commerciales. Depuis plusieurs mois, et pour les années à venir, la société a choisi les solutions adhésives tesa pour traiter les problématiques de fixation des cloisons en verre dans la construction. Les solutions de fixation adhésives tesa permettent de sublimer les solutions en verre développées par Saint-Gobain.

En pratiquant la fixation « bord à bord » grâce à l'application d'un ruban adhésif double face entre les parois, les résultats obtenus sont remarquables sur de nombreux aspects : esthétique, performances dynamiques, résistance... Propre, rapide et facile à utiliser, les solutions adhésives tesa offrent la possibilité de se passer de structure métallique ou de joints silicones au profit de meilleures prestations. En complément de ces atouts, cette technique de fixation fait écho aux performances d'isolation thermique et phonique des produits Saint-Gobain en répondant à des critères d'isolation stricts.



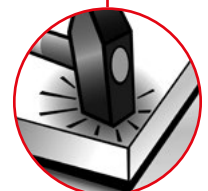
Quels résultats ?

Les objectifs à moyen terme pour Saint-Gobain sont multiples.

Premièrement, répondre évidemment à la tendance et aux attentes esthétiques, économiques avec des solutions faciles à mettre en œuvre. Il y a une volonté d'être plus respectueux de l'environnement, car les adhésifs tesa n'ont pas d'impact sur la qualité de l'air. Enfin, l'objectif principal est de faciliter la vie des clients en proposant une solution complète disponible localement, au niveau européen.

Derrière le simple choix de la solution technique proposée par tesa, il y a une collaboration humaine très forte avec Saint-Gobain, car les équipes avancent ensemble au niveau local pour répondre aux besoins des clients, des architectes et des space planners.

Actuellement en partenariat sur divers projets, les deux sociétés ont le souhait de rendre leurs solutions indissociables pour proposer une offre de qualité supérieure.





Une solution simple, rapide et propre

tesa a créé un produit qui s'adapte parfaitement au cahier des charges de Saint-Gobain : trouver une solution de collage « bord à bord » qui ne nécessite pas l'utilisation de primaire pour sécuriser le collage.

Des tests ont été conduits pour s'assurer que l'adhésif répondait aux différentes réglementations DTU 35.1, ETAG 003, et test d'insonorisation. C'est comme cela que le produit s'est mis en place, dans les épaisseurs, dans les besoins, et que les adhésifs tesa ont répondu à la demande.

Le passage de Saint-Gobain du silicone vers le double face a été assez facile, car les produits sont simples à mettre en oeuvre et que tesa a mis en place un pas-à-pas qui aide les entreprises à opérer leur transition vers l'adhésif double face, en plus d'un accompagnement personnalisé.

Vous avez un cahier des charges et une problématique spécifique, et vous vous interrogez sur la possibilité de mettre en place un des adhésifs tesa pour y répondre ? Contactez-nous, nous pourrions discuter de votre projet et des applications qui vous conviennent !

[Contactez-nous](#)