DISTRIBUIDORES CLAVES

tesa® Alliance Program - Beneficios & Requerimientos

tesa® - A TU LADO

Somos un fabricante líder mundial de adhesivos sensibles a la presión. Atendemos con éxito diferentes mercados como la industria blanca, automotriz, suministros de construcción, electrónica, industrias del papel e impresión y la industria del transporte. Con nuestras soluciones confiables y excelente servicio, apoyamos la industria agregando valor optimizando sus procesos y en la mejora de sus productos.

Durante más de un siglo, tesa® ha sido pionera en el desarrollo de tecnologías de cinta adhesiva sensible a la presión. Esta rica tradición de innovación se remonta a 1882 cuando el fundador de la empresa patentó un método para la fabricación de apósitos adhesivos médicos. Con esta invención vino el comienzo de una empresa global. Hoy tesa® es uno de los principales fabricantes mundiales de productos autoadhesivos y soluciones de sistemas para la industria, el profesional de la construcción y los consumidores.

Desde 2001, tesa SE (4,457 empleados) ha sido una filial independiente de Beiersdorf AG (cuyos productos incluyen NIVEA, Eucerin, y la Prairie).

Características

Somos accesibles

Somos confiables

Somos responsables

Presencia Global

- 1 Sede principal
- 6 Sedes regionales
- 8 plantas
- 65 oficinas

... y 52 afiliadas
en todo el mundo en
más de 100 paises

4,457
Empleados
en todo el
Mundo

- 2,417 en Alemania
- 533 en RD

DEFINICION DEL PROGRAMA

El programa tesa® Global Alliance para los Distribuidores Claves, se basa en tener una excelente comunicación y alineación entre nuestras dos empresas. Esto ayuda a asegurar que somos capaces de entender nuestras respectivas expectativas. Un distribuidor clave proporciona servicios de valor agregado a los clientes finales centrándose en áreas como la experiencia logística, soluciones personalizadas y un alto grado de intimidad con el cliente final. Existen diferentes niveles de participación en el programa con diferentes requisitos y beneficios.

Los objetivos adicionales y el propósito del programa incluyen:

- Alineación de objetivos unificados de crecimiento a nuestros socios distribuidores clave y a tesa®
- Entregar recompensas y beneficios claros para los Distribuidores Claves
- Fortalecer el compromiso y la cooperación con los Distribuidores clave

Escoja
Su
Nivel

Los productos tesa® demuestran su impresionante calidad día tras día en condiciones exigentes y están sujetos a estrictos controles. Toda la información técnica y datos anteriores son proporcionados desde nuestro conocimiento y experiencia práctica. Deben ser considerados como valores medios y no son adecuados para una especificación. Por lo tanto, tesa SE no puede ofrecer ninguna garantía, expresa o implícita, que incluye, entre otras, cualquier garantía implícita de comercialización o idoneidad para un determinado usuario o propósito. El usuario es responsable de determinar si el producto tesa® es apto para un propósito en particular y es adecuado para el método de aplicación del usuario. Si tiene alguna duda, nuestro personal de soporte técnico estará encantado de ayudarle.

tesa® **Distributor Partner**
Beneficios & Requerimientos

Beneficios:

- Soporte de ventas, mercado y técnico
- Acceso a productos de calidad y clase mundial
- Conocimiento de mercados y aplicaciones

Requerimientos:

- Comulgar con la política de la distribución tesa®
- Invertir en tesa a través de entrenamientos, adecuado manejo de inventarios y/o campañas de ventas

tesa® **Silver Distributor Partner**
Beneficios & Requerimientos

Beneficios:

- Reconocimiento al mejor vendedor
- Entrega de oportunidades de negocio (online u offline)
- Muestras sin ningún costo
- Salidas conjuntas a usuarios finales
- Escala del convenio *
- Entrenamiento técnico y de producto
- Online training program (E-learning)
- Soporte en soluciones de dispensado de cinta
- Acceso a contenido digital de alta definición (productos, aplicaciones y videos)
- Acceso a tesa® Hub (Extranet)
- Newsletters (Tool: Cleverreach)
- Acceso - APP Calculadora tesa®
- Certificado oficial del Alliance Program según su status
- Promoción General
- Soporte de mercadeo offline (catálogos, fichas técnicas, afiches etc.)
- Co-branding

Requerimientos:

- Comprar productos tesa® entre 100,000 - 199,999 euros por año
- Buena pro-actividad en las salidas en conjunto e identificación y seguimiento de nuevos proyectos
- Buena cooperación y transparencia con tesa®
- Comulgar con la política de la distribución tesa®
- Invertir en tesa® a través de entrenamientos, adecuado manejo de inventarios y/o campañas de ventas

tesa® **Gold Distributor Partner**
Beneficios & Requerimientos

Beneficios:

- Concursos de venta por diferencial de crecimiento
- Reconocimiento al mejor vendedor
- Entrega de oportunidades de negocio (online u offline)
- Muestras sin ningún costo
- Salidas conjuntas a usuarios finales
- Escala del convenio **
- Entrenamiento de ventas o mercadeo
- Entrenamiento técnico y de producto
- Online training program (E-learning)
- Análisis de laboratorio
- Soporte en soluciones de dispensado de cinta
- Acceso a contenido digital de alta definición (productos, aplicaciones y videos)
- Acceso a tesa® Hub (Extranet)
- Newsletters (Tool: Cleverreach)
- Acceso - APP Calculadora tesa®
- Open House: evento en Alemania (Visita a oficinas, I&R, ASC Entrenamiento, visita planta)
- Certificado oficial del Alliance Program según su status
- Participación conjunta en ferias
- Promoción General
- Promoción Diferencial
- Soporte de mercadeo offline (catálogos, fichas técnicas, afiches etc.)
- Estudios de mercado soportados por tesa®
- Co-branding
- Tech-day conjuntos en usuarios finales clave
- Paquetes de producto y mercados
- Desarrollo de productos en conjunto

Requerimientos:

- Comprar productos tesa® entre 200,000 - 499,999 euros por año
- Muy buena pro-actividad en las salidas en conjunto e identificación y seguimiento de nuevos proyectos
- Muy Buena cooperación y transparencia con tesa®
- Revisión del plan de trabajo anual de forma trimestral
- Comulgar con la política de la distribución tesa®
- Invertir en tesa® a través de entrenamientos, adecuado manejo de inventarios y/o campañas de ventas

tesa GOLD DISTRIBUTOR PARTNER

tesa® **Platinum Distributor Partner**
Beneficios & Requerimientos

Beneficios:

- Concursos de venta por diferencial de crecimiento
- Reconocimiento al mejor vendedor
- Entrega de oportunidades de negocio (online u offline)
- Muestras sin ningún costo
- Salidas conjuntas a usuarios finales
- Escala del convenio ***
- Entrega de clientes directos (cuando aplique por monto de compra)
- Entrenamiento de Ventas o Mercadeo
- Entrenamiento técnico y de producto
- Online training program (E-learning)
- Soporte en campo del ASC (Ingenieros de aplicación)
- Análisis de laboratorio
- Soporte en soluciones de dispensado de cinta
- Acceso a contenido digital de alta definición (productos, aplicaciones y videos)
- Acceso a tesa® Hub (Extranet)
- Newsletters (Tool: Cleverreach)
- Acceso - APP Calculadora tesa®
- Soporte E-commerce
- Soporte SEO
- Open House: evento en Alemania (Visita a oficinas, I&R, ASC Entrenamiento, visita planta)
- Certificado oficial del Alliance Program según su status
- Presupuesto de mercado focalizado
- Participación conjunta en ferias
- Promoción General
- Promoción Diferencial
- Soporte de mercadeo offline (catálogos, fichas técnicas, afiches etc.)
- Estudios de mercado soportados por tesa®
- Co-branding
- Tech-day conjuntos en usuarios finales clave
- Lanzamiento de producto prioritario (3 meses)
- Paquetes de producto y mercados
- Desarrollo de productos en conjunto

Requerimientos:

- Comprar productos tesa® por 500,000 euros o más por año
- Excelente pro-actividad en las salidas en conjunto e identificación y seguimiento de nuevos proyectos
- Muy Buena cooperación y transparencia con tesa®
- Revisión del plan de trabajo anual de forma trimestral
- Comulgar con la política de la distribución tesa®
- Invertir en tesa® a través de entrenamientos, adecuado manejo de inventarios y/o campañas de ventas

tesa PLATINUM DISTRIBUTOR PARTNER

11/2018

Nuestro sistema de gestión está certificado con base en los estándares ISO 9001, ISO/TS 16949 y ISO 14001. Todos nuestros productos entregados a clientes del sector automotriz están listados en el Sistema Internacional de Datos de Materiales (IMDS).

tesa tape Colombia Ltda.
PBX: +57 2 687 8484
Tel.: 01 8000 95 0505
servicliente@tesa.com

tesa tape Sucursal Perú
RUC: 20565376358
Tel.: +51 1 444 1309
servicliente.pe@tesa.com

tesa.com.co